

Министерство образования Саратовской области
Государственное автономное профессиональное образовательное
учреждение Саратовской области
«Перелюбский аграрный техникум»

СОГЛАСОВАНО

Зам.директора по УПР

Казакулова С.И.

«30» 08 2024 г.

УТВЕРЖДАЮ

Директор

Иванова Л.Г.

2024 г.



РАССМОТРЕНО

На заседании ПЦК

Председатель Солдатова Л.А.

«30» 08 2024 г.

**ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ
(ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)
на 2024-2027 учебные года**

По специальности 38.02.08 Торговое дело

ПМ. 01. Организация и осуществление торговой деятельности

ПП.01. Организация и осуществление торговой деятельности

Количество часов по УП.01- 72 часа

ПМ 02. Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров(по выбору)

ПП 02. Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров(по выбору)

Количество часов по УП.02- 72 часа

ПМ. 03 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы клиентами (по выбору)

ПП.03 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)

Количество часов по УП.03- 72 часа

ПМ.04 Выполнение работ по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров

ПП.04 Выполнение работ по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров

Количество часов по УП.04- 72 часа

ПМ. 05 Выполнение работ по профессии 12721 Кассир торгового зала

ПП.05 Выполнение работ по профессии 12721 Кассир торгового зала

Количество часов по УП.05- 36 часов

Перелюб 2024

Рабочая программа учебной практики разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования

• **Торговое дело**, утвержденного приказом приказом Минпросвещения России от 19.07.2023 N 548 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.08 Торговое дело" (Зарегистрировано в Минюсте России 22.08.2023 N 74906), положения о практике обучающихся, осваивающих основные профессиональные образовательные программы среднего профессионального образования ГАПОУ СО «ПАТ».

Организация-разработчик: ГАПОУ СО «ПАТ»

Разработчики: Бадякшина Е.А. Солдатова Л.А.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)	4
2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)	8
3. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН И СОДЕРЖАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)	9
4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)	13
5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)	14

ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ(ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

Область применения программы

Рабочая программа производственной практики(по профилю специальности) является частью программы подготовки специалистов среднего звена ФГОС СПО по профессии **38.2.8 Торговое дело**, в части освоения квалификации **Специалист торгового дела** и основных видов профессиональной деятельности (ВПД):

ВПД 1 Организация и осуществление торговой деятельности

ВПД 2 Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)

ВПД 3 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)

ВПД 4 Выполнение работ по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров

ВПД 5 Выполнение работ по профессии 12721 Кассир торгового зала

- **Цели и задачи производственной практики:** закрепление и совершенствование приобретенных в процессе обучения профессиональных умений обучающихся по изучаемой специальности, развитие общих и профессиональных компетенций, освоение современных производственных процессов, адаптация обучающихся к конкретным условиям деятельности организаций различных организационно-правовых форм.

Требования к результатам освоения производственной практики(по профилю специальности)

В результате прохождения производственной практики(по профилю специальности) в рамках каждого профессионального модуля обучающийся должен **приобрести практический опыт работы:**

- Поиска и систематизации открытых источников информации о внутренних и внешних рынках для сбыта товарной продукции;
- Проведения анализа и оценки объема спроса на товарную продукцию организации на внутренних и внешних рынках;
- Обработки, формирования и хранения данных, информации, документов, в том числе полученных от поставщиков (подрядчиков, исполнителей);
- Составления перечня требований внешних рынков к товарной продукции организации;
- Подготовки рекомендаций по омологации товарной продукции по итогам анализа требований определенного внешнего рынка;
- Проведения анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков, мониторинга внутренних и внешних рынков;
- Подготовки аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках;
- Оформления договоров с поставщиками и потребителями товаров и услуг;
- Мониторинга поставщиков (подрядчиков, исполнителей) и заказчиков в сфере закупок;
- Установления контактов с деловыми партнерами, заключения договоров, предъявления претензий;
- Составления деловых писем, предложений, заказов на поставку товаров, проведения безналичных расчетов;
- Формирования начальной (максимальной) цены закупки, описания объекта закупки, требований к участнику закупки, порядка оценки участников, проекта контракта;
- Составления и оформления закупочной документации, осуществления ее проверки для проведения закупочной процедуры, организационно-технического обеспечения деятельности закупочных комиссий, оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры;

- Осуществления подготовки протоколов заседаний закупочных комиссий на основании решений, принятых членами комиссии по осуществлению закупок;
- Публичного размещения полученных результатов; осуществления проверки необходимой документации для заключения контрактов и процедуры подписания контракта с поставщиками (подрядчиками, исполнителями);
- Публичного размещения отчетов, информации о неисполнении контракта, о санкциях, об изменении или о расторжении контракта, за исключением сведений, составляющих государственную тайну;
- Организации осуществления оплаты поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги, а также отдельных этапов исполнения контракта, денежных сумм по банковской гарантии в предусмотренных случаях, организации возврата денежных средств, внесенных в качестве обеспечения исполнения заявок или обеспечения исполнения контрактов;
- Направления запросов, приглашений и информации потенциальным участникам внешнеторгового контракта;
- Проведения предварительного анализа поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках;
- Составления списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий);
- Документального оформления результатов переговоров по условиям внешнеторгового контракта;
- Подготовки сводных отчетов и предложений о потенциальных партнерах на внешних рынках;
- Формирования списка потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта;
- Обработки, формирования, хранения информации и данных об участниках внешнеторгового контракта;
- Формирования проекта внешнеторгового контракта;
- Осуществления проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта;
- Подготовки процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом;
- Подготовки документа о приемке результатов отдельного этапа исполнения контракта;
- Сбора информации, документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
- Разработки плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту;
- Мониторинга отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
- Документального оформления отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту и организация претензионной работы;
- Подготовки предложений по применению мер ответственности и совершению соответствующих действий в случае нарушения обязательств по внешнеторговому контракту;
- Выполнения торгово-технологических операций, в том числе с использованием искусственного интеллекта, голосовых помощников, чат-ботов для обработки запросов покупателей с максимальной скоростью;
- Организации торговли, в том числе с использованием камер и алгоритмов распознавания лиц для осуществления расчетов с покупателями без применения контрольно-кассовой техники;
- Приемки товаров по количеству и качеству;
- Соблюдения правил охраны труда;
- Сбора, обработки, анализа и актуализации информации о клиентах и их потребностях;
- Поиска и выявления потенциальных клиентов;
- Формирования и актуализации клиентской базы;
- Проведения мониторинга деятельности конкурентов;
- Определения потребностей клиентов в товарах, реализуемых организацией;

- Формирования коммерческих предложений по продаже товаров, подготовки, проведения, анализа результатов преддоговорной работы и предпродажных мероприятий с клиентами;
- Информирования клиентов о потребительских свойствах товаров;
- Стимулирования клиентов на заключение сделки;
- Взаимодействия с клиентами в процессе оказания услуги продажи товаров;
- Закрытия сделок;
- Соблюдения требований стандартов организации при продаже товаров;
- Использования специализированных программных продуктов в процессе оказания услуги продажи;
- Сопровождения клиентов с момента заключения сделки до выдачи продукции;
- Мониторинг и контроль выполнения условий договоров;
- Анализа и разработки мероприятий по выполнению плана продаж;
- Выполнения запланированных показателей по объему продаж;
- Разработки программ по повышению лояльности клиентов;
- Разработки мероприятий по стимулированию продаж;
- Информирования клиентов о текущих маркетинговых акциях, новых товарах, услугах и технологиях;
- Участие в проведении конференций и семинаров для существующих и потенциальных покупателей товаров;
- Стимулирования клиентов на заключение сделки;
- Контроля состояния товарных запасов;
- Анализа выполнения плана продаж;
- Информационно-справочного консультирования клиентов;
- Контроля степени удовлетворенности клиентов качеством обслуживания;
- Обеспечения соблюдения стандартов организации.
- Обслуживания покупателей и продажи различных групп непродовольственных товаров
- Обслуживания покупателей, продажи различных групп непродовольственных товаров
- Приема товаров в соответствии с сопроводительными документами;
- Обслуживания и консультирование покупателей о свойствах товаров;
- Проверять товар по срокам годности и реализации
- Правила его эксплуатации торгово-технологического оборудования;
- Осуществлять контроль сохранности товарно-материальных ценностей;
- Изучать спрос покупателей;
- Проверять платежеспособность государственных денежных знаков;
- Оформлять документы по кассовым операциям
- Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование;
- Соблюдать правила эксплуатации контрольно-кассовой техники (ККТ) и выполнять расчетные операции с покупателями;
- Проверять платежеспособность государственных денежных знаков;
- Оформлять документы по кассовым операциям;
- Применения методик идентификации ассортиментной принадлежности потребительских товаров;
- Решения задач классификации и кодирования потребительских товаров, в том числе с помощью цифровых технологий;
- Применения технических регламентов и национальных стандартов для оценки маркировки потребительских товаров;
- Осуществления контроля над обеспечением оптимальных условия хранения и реализации потребительских товаров;
- Выявления дефектов, вызывающих ухудшение качественных и количественных характеристик потребительских товаров;
- Разработки мероприятий по предупреждению и сокращению потерь товаров;
- Выявления современных тенденций в области обеспечения качества и безопасности товаров, в том числе с использованием аналитики больших данных;

- Подбора необходимых нормативно-технических документов для оценки качества и организации экспертизы товаров с использованием современных баз данных;
- Организации подготовки и проведения экспертизы потребительских товаров и оформления ее результатов;
- Оценки качественных и количественных характеристик товаров на соответствие требованиям нормативно-технической документации;
- Регистрации данных о соответствии качества поступающих в организацию товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров;
- Систематизации данных о фактическом уровне качества товаров;
- Оформления документов для предъявления претензий к поставщикам о несоответствии качества поступивших товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров;
- Анализа ассортимента товаров и ассортиментной политики торгового предприятия, в том числе с применением современных цифровых технологий.

• **Количество часов на освоение программы производственной практики (по профилю специальности):**

Всего 324 часа, в том числе:

В рамках освоения ПМ 01. – 72 часа В

рамках освоения ПМ 02. – 72 часа В

рамках освоения ПМ 03. – 72 часа В

рамках освоения ПМ 04. – 72 часа В

рамках освоения ПМ 05. – 36 часов

РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

Результатом освоения рабочей программы производственной практики (по профилю специальности) является освоение обучающимися профессиональных и общих компетенций в рамках модулей ППССЗ СПО по основным видам профессиональной деятельности (ВПД):

ВПД 1 Организация и осуществление торговой деятельности

ВПД 2 Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)

ВПД 3 Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)

ВПД 4 Выполнение работ по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров

ВПД 5 Выполнение работ по профессии 12721 Кассир торгового зала

Код	Наименование результата освоения практики
ПК 1.1	Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПК 1.2	Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта
ПК 1.3	Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий
ПК 1.4	Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение.
ПК 1.5	Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту
ПК 1.6	Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том числе с применением цифровых технологий
ПК 2.1	Осуществлять кодирование товаров, в том числе с применением цифровых технологий
ПК 2.2	Идентифицировать ассортиментную принадлежность потребительских товаров
ПК 2.3	Создавать условия для сохранности количественных и качественных характеристик товара на разных этапах товародвижения товаров
ПК 2.4	Выполнять операции по оценке качества и организации экспертизы потребительских товаров
ПК 2.5	Осуществлять управление ассортиментом товаров, в том числе с использованием искусственного интеллекта и сквозных цифровых технологий
ПК 3.1	Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПК 3.2	Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров;

ПК 3.3	Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов
ПК 3.4	Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж;
ПК 3.5	Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса
ПК 3.6	Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов
ПК 3.7	Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПК 3.8	Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий
ПК 4.1.	Проверять качество, комплектность, количественные характеристики непродовольственных товаров
ПК 4.2.	Осуществлять подготовку, размещение товаров в торговом зале и выкладку на торгово-технологическом оборудовании
ПК 4.3.	Осуществлять приемку товаров и контроль за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары
ПК 4.4.	Обслуживать покупателей, консультировать их свойствах непродовольственных товаров
ПК 4.5.	Соблюдать условия хранения, сроки годности и сроки реализации продаваемых товаров
ПК 4.6.	Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования
ПК 4.7.	Осуществлять контроль сохранности товарно-материальных ценностей
ПК 4.8.	Изучать спрос покупателей
ПК 4.9.	Проверять платежеспособность государственных денежных знаков
ПК 4.10.	Оформлять документы по кассовым операциям
ПК 5.1.	Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования
ПК 5.2.	Проверять платежеспособность государственных денежных знаков
ПК 5.3.	Оформлять документы по кассовым операциям

СОДЕРЖАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

Коды профессиональных компетенций	Наименование профессионального модуля, тем	Содержание учебного материала	Количество часов
1	2	3	4
ПК 1.1 ПК 1.2 ПК 1.3 ПК 1.4 ПК 1.5 ПК 1.6	ПМ 01. Организация и осуществление торговой деятельности	Проведение анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков и подготовка аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках	12
		Осуществление проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта	6
		Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом.	6
		Изучение инструкций по охране труда	6
		Проведение анализа конъюнктуры и емкости товарных рынков и подготовка аналитических документов по конкурентным преимуществам продукции организации на внешних рынках	6
		Осуществление проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта	12
		Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом.	6
		Приемка товаров по количеству и качеству	6
		Составление и оформление закупочной документации, осуществления ее проверки для проведения закупочной процедуры, организационно-технического обеспечения деятельности закупочных комиссий, оценки результатов и подведение итогов закупочной процедуры	6
		Дифференцированный зачет.	6
		ИТОГО	72
ПК 2.1 ПК 2.2	ПМ 02.	Контроль над обеспечением оптимальных условия хранения и реализации потребительских товаров	18

ПК 2.3 ПК 2.4 ПК 2.5	Товароведение и организация экспертизы качества потребительских товаров (по выбору)	Организация подготовки и проведения экспертизы потребительских товаров и оформление ее результатов	12
		Оформление документов для предъявления претензий к поставщикам о несоответствии качества поступивших товаров техническим регламентам, стандартам (техническим условиям), условиям поставок и договоров	12
		Расчет и списание товарных потерь	12
		Разработка мер по предупреждению и сокращению товарных потерь.	12
		Дифференцированный зачет.	6
		ИТОГО	36
ПК 3.1 ПК 3.2 ПК 3.3 ПК 3.4 ПК 3.5 ПК 3.6 ПК 3.7 ПК 3.8	ПМ 03. Осуществление продаж потребительских товаров и координация работы с клиентами (по выбору)	Наполнение и поддержание в актуальном состоянии клиентской базы. Анализ эффективности управления портфелем клиентов с использованием цифровых и информационных технологий.	6
		Установление контактов, определение потребностей клиентов в продукции, реализуемой организацией и формирование коммерческих предложений по продаже товаров.	6
		Оформление витрин и выставок.	6
		Проведение первичного мерчандайзинг- аудита розничных торговых объектов.	6
		Подготовка презентации товара, выбор и обоснование метода завершения сделки.	6
		Мониторинг и контроль выполнения условий договоров с использованием специальных программных продуктов.	6
		Разработка мероприятий по стимулированию продаж и программ по повышению лояльности клиентов.	6
		Разработка мероприятий по выполнению плана продаж.	6
		Формирование аналитических отчетов по продажам с применением специальных программных продуктов	6
		Выполнение операций по контролю над состоянием товарных запасов	6
		Анализ товарных запасов с применением программных продуктов.	6
		Разработка мероприятий по организации послепродажного обслуживания.	6

		Дифференцированный зачет.	6
		ИТОГО	72
ПК 4.1 ПК 4.2 ПК 4.3 ПК 4.4 ПК 4.5 ПК 4.6 ПК 4.7 ПК 4.8 ПК 4.9 ПК 4.10	ПМ 04. Выполнение работ по профессии 17351 Продавец непродовольственных товаров	Ознакомление с предприятием торговли.	6
		Осуществление приемки товаров и контроля за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары.	12
		Осуществление подготовки товаров к продаже, размещение и выкладка.	12
		Обслуживание покупателей, консультирование их о пищевой ценности, вкусовых особенностях и свойствах отдельных продовольственных товаров	12
		Соблюдение условий хранения, сроков годности, сроков хранения и сроков реализации продаваемых продуктов.	6
		Осуществление эксплуатации торгово-технологического оборудования	6
		Осуществление контроля сохранности товарно-материальных ценностей	6
		Изучение спроса покупателей	6
		Дифференцированный зачет.	6
		ИТОГО	72
		ПК 5.1 ПК 5.2 ПК 5.3	ПМ.05 Выполнение работ по профессии 12721 Кассир торгового зала
Производить расчет с покупателями за товары и услуги, проверяя платежеспособность государственных денежных знаков. Выполнять безналичные расчетные операции с покупателями	6		
Работать на ККТ различных видов: автономных, пассивных системных, активных системных (компьютеризированных кассовых машинах – POS терминалах), фискальных регистраторах.	6		
Производить возврат денег по неиспользованному чеку и оформлять документы по кассовым операциям	6		
Устранять мелкие неисправности ККТ. Осуществлять заключительные операции при работе на ККТ.			
Дифференцированный зачет.	6		
		Итого	36
		Всего	324

• УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

4.1. Требования к условиям проведения производственной практики (по профилю специальности)

Реализация рабочей программы производственной практики (по профилю специальности) предполагает проведение производственной практики на торговых предприятиях на основе прямых договоров заключаемых между образовательным учреждением и предприятием, куда направляются обучающиеся.

38.2 Общие требования к организации образовательного процесса

Производственная практика проводится концентрированно в рамках каждого профессионального модуля. Условием допуска обучающихся к производственной практике является освоение учебной практики.

38.3 Кадровое обеспечение образовательного процесса

Реализация ППССЗ должна обеспечиваться педагогическими кадрами, имеющими высшее образование, соответствующее профилю преподаваемой дисциплины (модуля). Опыт деятельности в организациях соответствующей профессиональной сферы является обязательным для преподавателей, отвечающих за освоение обучающимся профессионального учебного цикла. Преподаватели получают дополнительное профессиональное образование по программам повышения квалификации, в том числе в форме стажировки в профильных организациях не реже 1 раза в 3 года.

КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ(ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

Контроль и оценка результатов освоения производственной практики (по профилю специальности) осуществляется преподавателем в форме дифференцированного зачета, оформляется протоколом.

Экзамен (квалификационный) по профессиональному модулю проводится по завершении обучающимся освоения программы профессионального модуля и является формой промежуточной аттестации по профессиональному модулю.

Экзамен (квалификационный) включает в себя вопросы или тестовые задания для проверки теоретических знаний, полученных при изучении программы профессионального модуля (теоретическая часть), и в обязательном порядке выполнение комплексного практического задания для оценки готовности к выполнению вида профессиональной деятельности.

Для проведения квалификационного экзамена формируется комиссия, в состав которой включаются представители образовательного учреждения и предприятия. Результаты экзамена оформляются протоколом.

Результаты освоения общих и профессиональных компетенций по каждому профессиональному модулю оформляются оценочной ведомостью по профессиональному модулю.

Результаты обучения (освоенные умения в рамках ВПД)	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
ПК 1.1. Проводить сбор и анализ информации о потребностях субъектов рынка на товары и услуги, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий.	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 1.2. Устанавливать хозяйственные связи с поставщиками и потребителями товаров и услуг, в том числе с применением коммуникативных возможностей искусственного интеллекта.	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 1.3. Осуществлять подготовку, оформление и проверку закупочной документации, в том числе с использованием электронного документооборота и сквозных цифровых технологий.	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 1.4. Осуществлять подготовку к заключению внешнеторгового контракта и его документальное сопровождение.	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 1.5. Осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 1.6. Организовывать выполнение торгово-технологических процессов, в том	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе

числе с применением цифровых технологий	проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 2.1. Осуществлять кодирование товаров, в том числе с применением цифровых технологий;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 2.2. Идентифицировать ассортиментную принадлежность потребительских товаров;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 2.3. Создавать условия для сохранности количественных и качественных характеристик товара на разных этапах товародвижения товаров;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 2.4. Выполнять операции по оценке качества и организации экспертизы потребительских товаров;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 2.5. Осуществлять управление ассортиментом товаров, в том числе с использованием искусственного интеллекта и сквозных цифровых технологий	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.1. Осуществлять формирование клиентской базы и ее актуализацию на основе информации о потенциальных клиентах и их потребностях, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.2. Осуществлять эффективное взаимодействие с клиентами в процессе ведения преддоговорной работы и продажи товаров;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.3. Обеспечивать эффективное взаимодействие с клиентами (покупателями) в процессе продажи товаров, в том числе с использованием специализированных программных продуктов	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.4. Реализовывать мероприятия для обеспечения выполнения плана продаж;	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.5. Обеспечивать реализацию мероприятий по стимулированию покупательского спроса	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.6. Осуществлять контроль состояния товарных запасов, в том числе с применением программных продуктов	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике

ПК 3.7. Организовывать продажи инфокоммуникационных систем и (или) их составляющих в новых каналах сбыта, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 3.8. Организовывать послепродажное консультационно-информационное сопровождение клиентов, в том числе с использованием цифровых и информационных технологий	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.1 Проверять качество, комплектность, количественные характеристики непродовольственных товаров	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.2 Осуществлять подготовку, размещение товаров в торговом зале и выкладку на торгово-технологическом оборудовании	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.3 Осуществлять приемку товаров и контроль за наличием необходимых сопроводительных документов на поступившие товары	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.4 Обслуживать покупателей, консультировать их свойствах непродовольственных товаров	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.5 Соблюдать условия хранения, сроки годности и сроки реализации продаваемых товаров	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.6 Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.7 Осуществлять контроль сохранности товарно-материальных ценностей	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.8 Изучать спрос покупателей	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.9 Проверять платежеспособность государственных денежных знаков	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 4.10 Оформлять документы по кассовым операциям	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 5.1 Осуществлять эксплуатацию торгово-технологического оборудования	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе

	проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 5.2 Проверять платежеспособность государственных денежных знаков	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике
ПК 5.3 Оформлять документы по кассовым операциям	Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в ходе проведения производственной практики и защиты отчета по практике